

Entstanden aus dem Zusammenschluss zwischen Euralis Semences und der Caussade Semences Group, entwickelt sich Lidea zu einer modernen, internationalen Marke.

Als eines der 10 weltweit führenden Saatgutunternehmen züchtet und vertreibt Lidea innovative, individuelle und nachhaltige Saatgutlösungen vielfältiger Kulturen, die Landwirten über das gesamte Anbaujahr einen Mehrwert bieten. Lidea verfügt über Expertise entlang der gesamten Wertschöpfungskette: von der Züchtung über die Saatgutproduktion bis hin zur Vermarktung.

Für die Leitung unseres Außendienstteams in der **Region Süddeutschland** suchen wir ab sofort in Vollzeit eine/n

Regionalleiter Vertrieb / Teamleiter / Vertriebsleiter (m/w/d) im Bereich **Saatgut**.

Als Regionalleiter Vertrieb (m/w/d) im Bereich Saatgut führst und entwickelst Du Dein 11-köpfiges Team und bist mit strategischen Aufgaben aus verschiedenen Geschäftsbereichen betraut.

Deine Aufgaben

Strategisches Management:

- Erstellung der Jahresplanung für die Region, Umsetzung von Maßnahmen zur Zielerreichung
- Unterstützung bei übergeordneten Projekten
- Mitarbeit bei der Sortimentsgestaltung und der Marketingstrategie

Personalführung:

- Leitung des 11-köpfigen Außendienstteams, inkl. Mitarbeiterentwicklung
- Führen von Mitarbeitergesprächen und Vereinbarung individueller Ziele
- Organisation und Durchführung von regelmäßigen Regionalbesprechungen
- Prüfung und Freigabe von Reisekostenabrechnungen

Vertrieb:

- Du berichtest an den Business Country Manager zum Stand der Verkäufe
- Mitarbeit bei der Planung des Verkaufsbudgets, inkl. Preisfestlegung
- Kontrolle und Freigabe der Einhaltung vorgegebener Konditionen über CRM
- Kontrolle über die Nutzung von CRM innerhalb des Teams
- Betreuung von Schlüsselkunden in der Region

Marketing:

- Mitarbeit bei der Erstellung des regionalen Marketingsbudgets, Kontrolle und Einhaltung desselbigen
- Mitentscheidung über die zu verwendenden Werbeartikel
- Koordination der Bestellung der Werbeartikel

Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium, gerne im Agrarbereich
- Erfahrung mit landwirtschaftlichen Betriebsmitteln, optimalerweise Vertriebserfahrung im Bereich Saatgut
- Führungserfahrung
- Gute Kenntnisse in MS Office und CRM-Software
- Selbstorganisationsfähigkeit sowie eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Fähigkeit, erfolgreich mit Menschen zusammenzuarbeiten, mit ihnen zu kommunizieren und sie für sich zu gewinnen
- Reise- und Vertriebsaffinität
- Fahrerlaubnis Klasse B
- Fließende Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse wünschenswert
- Wohnsitz idealerweise zentral im Vertriebsgebiet

Wir bieten Dir

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem wachsenden Unternehmen mit einer interessanten Entwicklungsperspektive
- Eine verantwortungsvolle, spannende Aufgabe mit hohem Entscheidungs- und Handlungsspielraum
- Ein internationales Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und eine direkte Kommunikation auf Augenhöhe
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenwagen
- 30 Tage Urlaub

Wenn Du an dieser Position interessiert bist, bewirb Dich bitte per E-Mail mit Deinen vollständigen Unterlagen unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Deine Ansprechpartnerin ist:

Katherina Schulz

Tel. +49 151 27 65 17 84

E-Mail: katherina.schulz@lidea-seeds.com

Informationen zur Verarbeitung Deiner personenbezogenen Daten findest Du [hier](#).